

IT PROCUREMENT TRAINING

Strategic sourcing, negotiation and
contracting skills for **IT Buyers**



6 sesiuni Online & Live

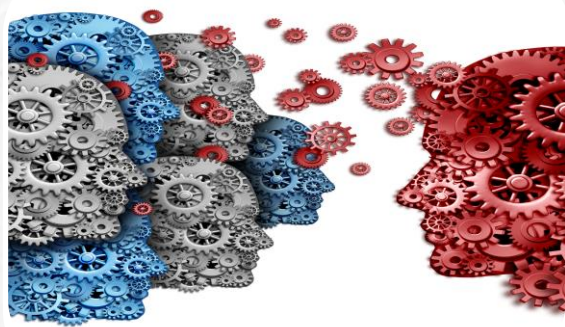
Septembrie 2024

Orar 9.00-13.00

Program dezvoltat de
PURCHASING TRAINING SRL & LEAN SOFTWARE SOLUTIONS SRL
Tel: 0040 723 302 646
Email: alina.ionita@purchasingtraining.ro



DESPRE PURCHASING TRAINING SRL



180° TRAINING

- Oferim cea mai amplă gamă de traininguri în domeniul achizițiilor strategice.
- Credem în specialiști, produsele noastre fiind elaborate de experți în domeniu.
- Dezvoltăm în permanență cursuri care să răspundă cât mai bine nevoilor profesioniștilor din achiziții, de la începători, la manageri și antreprenori.



360° CONSULTANCY

- Diagnosticăm modul actual de organizare și funcționare al departamentului de Achiziții.
- Conducem o analiză a decalajelor situației actuale față de cele mai bune practici în achiziții.
- Elaborăm și adaptăm procedurile, simplificăm fluxuri, standardizăm documente, clarificăm responsabilități.



SUPPLY ESSENCE PUBLISHING HOUSE

- Supply Essence Publishing House este o editură independentă care are ca scop ridicarea standardelor procurementului din România.
- Propunem cărți destinate profesioniștilor din purchasing, concepute pentru a satisface nevoia de informare în creștere constantă.



PROCUREMENT HUB PROCUREMENT MAGAZINE

procurementhub.ro este prima platformă integrată de informare și educație online destinată profesioniștilor din achiziții din mediul privat

Despre Lean Software Solutions SRL

Lean Software Solutions „Lean Soft”, este o companie care activează în domeniul IT. Lean Soft oferă o gamă completă de servicii și soluții software web și mobile, folosind tehnologii moderne, adresate companiilor care își doresc optimizarea fluxurilor interne, reducerea costurilor, micșorarea timpilor de procesare al activităților întreprinse de salariații companiei, creșterea vizibilității la datele din cadrul companiei, optimizează procesele decizionale prin fluxuri de aprobare electronice și acces la rapoarte în timp real.

Până în prezent au fost dezvoltate și implementate cu succes o serie de module pentru diverse arii de business precum: achiziții, financiar, service, HR, vânzări, producție, suport, juridic, controlling, etc.

Produse Lean Soft:

- eProcurement	- eReceipt	- eService
- eDemand	- eDelivery	- eScore
- eBudget	- eAsset	- eSale
- eContract	- eSupport	- eOffer
- eOrder	- eResource	- eQuiz
- eInvoice	- eReport	- eBooking
		- eFleet

Sesiunile de training prezentate mai jos reprezintă un proces integrat și oferă direcția logică și completă de abordare a procesului de sourcing HE, SW și servicii IT. Astfel, cursul este vizat a fi urmat integral, fiecare sesiune aducând concepte și instrumente de lucru ce se vor concretiza în final în **strategia proiectului de achiziție**.

Introducere în categoriile IT.

Analiza nevoii și a oportunității achiziției.

Achiziția de bunuri vs achiziția de servicii. Specificațiile IT de bază.

- Strategii de achiziție de succes aplicabile categoriilor IT.
- Analiza și factorii de risc în achizițiile IT.
- Ofertare competitivă, sursa unică sau parteneriat strategic?

MODUL 1. IT STRATEGIC SOURCING



- Costurile totale ale achiziției și cei 5R ai achizițiilor, pentru determinarea obiectivelor și variabilelor negocierii în achizițiile IT.
- Matricea ponderată și criteriile de evaluare în achizițiile IT.
- CAPEX, OPEX sau PEREX?
- E-auction: aplicabilitate, setare, derulare.
- Rezolvarea motivațiilor conflictuale, Comportamente și stiluri de negociere.

MODUL 2. IT NEGOTIATION



Înțelegerea conceptelor de licențiere și suport, de mentenanță și upgrade, de update și management al schimbărilor.

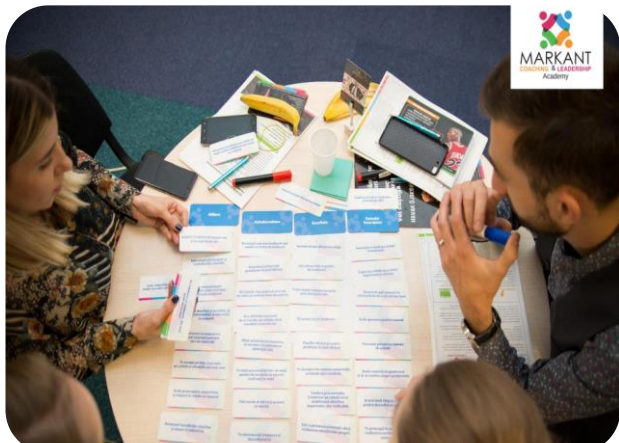
- Clauze contractuale esențiale.
- Tipuri de licențiere: SaaS vs On the premises Software. Responsabilități contractuale specifice.
- Soluții standard vs soluții particularizate.
- Răspunderea contractuală, SLA, remedii și exit strategy.

MODUL 3. IT CONTRACTING





MEDODA DE PREDARE SI FACILITARE ÎNVATARE




MARKANT
Academy

CARDURI DE ÎNVĂȚARE ȘI FACILITARE

Generează implicare și învățare prin
participare activă



PREDARE ȘI EXEMPLIFICARE

Înșușirea conceptelor
teoretice.



EXERCIȚII DE ECHIPA SI DE GRUP

Stimulează comunicarea,
acceptarea perspectivelor ,
gândire critică



COACHING SI MENTORING

Învățarea este plăcută și de
impact.

Ce spun cursantii nostrii?

Petru Dubrovin,
Sef Serviciu Achizitii,
MOLDOVA AGROIND BANK

“Acest curs este gândit si creat de către specialiștii in achiziții si pentru specialiștii in achiziții.

Conținutul este unul complex dar accesibil de parcurs.

Exemplele sunt relevante si acoperă in marea parte toata aria de activități de achiziții pentru zona IT.

Autorilor le-a reușit in câteva module sa coaguleze tot ceea ce este necesar de știut si aplicat in activitatea de achiziții la ziua de azi, mai ales in domeniul IT unde lucrurile sunt extrem de dinamice, si unde este greu sa te impui in fata colegilor cu background tehnic.

Cu siguranța parcurgerea cursului va extinde orizontul pentru oricare buyer, chiar si cu experiența de ani.

Recomand cu încredere acest curs buyerilor, care se gândesc ca achizițiile in aria IT sunt foarte complicate. NU este așa, încercați si o sa vedeți ca aveți un potențial enorm și puteți genera mult mai multa valoare in ceea ce va place sa faceți. Si acest lucru va fi observat si apreciat!”

“Ca toate cursurile organizate de Alina (si am cam participat la toate ☺), training-ul “Strategic IT Sourcing” este exact ce trebuie oricarui profesionist in Achizitii (chiar si pentru profesionistii din departamentele IT care desfasoara sau iau parte la activitati de achizitii de bunuri si servicii aferente domeniului IT). Este structurat foarte bine, de la bazele achizitiilor in IT si pana la particularitati si “tips and tricks” pentru diferite proiecte de achizitii. Studiile de caz sunt extrem de utile pentru a vedea ce strategii de achizitii poti aplica pe diferite proiecte.

Bonus: networking-ul facut cu colegii de curs, de la care mai poti “prinde” cate o idee/o tactica de aplicat pe diverse proiecte profesionale ☺.

Astfel, eu recomand din tot sufletul training-ul “Strategic IT Sourcing”, ba chiar am si convins un coleg din Departamentul IT sa paticipe la urmatoarea sesiune J”

Andreea Niculae
Procurement Specialist, Worldclass



Alina Ionita
CEO | Trainer | Consultant

Tel: +40 723 302 646
alina.ionita@purchasingtraining.ro
www.purchasingtraining.ro
www.suplyessence.ro

Specializari si certificari:

- Master Behavioral Economics
- Senior Professional in Purchasing & Supply
- Certified Performance Coach
- Authorized ANC trainer
- Certified Master NLP
- Economia si Dreptul Afacerilor- ASE Bucuresti
- Master in Marketing International

Ionut Tircici
CEO | COFONDATOR

Tel: +40 760 928 700
ionut.tircici@leansoft.ro
www.leansoft.ro

Studii si experienta:

- Cofondator LeanSoft
- IT Sourcing Specialist
- Management Economic - ASE Bucuresti
- Master in Management Afaceri Internationale

TARIFE ȘI POLITICA DE REDUCERI

MODUL/ TAXA PARTICIPARE	TARIF STANDARD	INSCRIERE TIMPURIE 30 martie 2023	TARIF CLIENTI ANTERIORI
IT PROCUREMENT TRAINING: sourcing, negotiation and contracting skills for IT buyers 6 sesiuni x 4 ore, online	980 EUR	840 EUR	720 EUR

OFERTA INCLUDE

- ❖ **Diploma de participare**
- ❖ **Suport de curs**
- ❖ **Reducere 25% abonament ProcurementHUB, Revista online de achiziții**
- ❖ **Reducere 10% produse LeanSoft**

Inscrierea se face după completarea și semnarea Formularului de participare și trimiterea lui scanat pe email la adresa: alina.ionita@purchasingtraining.ro.

Factura fiscala se va emite ulterior primirii Formularului de participare completat de catre Beneficiar.

Rezervarea locului se efectuează după plata facturii, in termen de maxim 10 zile de la data primirii facturii de catre Beneficiar.

TARIFE ȘI POLITICA DE REDUCERI

ÎNSCRIEREA

Va rog sa comunicati intentia de participare la adresa de email:
alina.ionita@purchasingtraini ng.ro



Inscrierea se va face in urma completarii si semnarii **Formularului de participare**, ce va fi transmis pe email ulterior primirii mesajului dvs. cu intentia de participare.

REZERVAREA

Rezervarea locului va fi validata dupa efectuarea platii. Rezervarea locurilor se face in ordinea inscrierii.

GARANȚIA SATISFACȚIEI

Daca dupa prima zi de curs nu esti multumit de training, te poti retrage, primind inapoi suma achitata pana in acel moment.

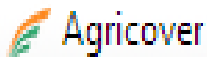
CLIEŢI CARE NE RECOMANDĂ

8+
years

120+
sessions

1000+
trainees

250+
companies



Vă multumim!

PURCHASING TRAINING SRL

Liviu Rebreanu 46-58, bl. VI, Sc. I, Apt. 72, Bucuresti, Sector 3

CUI 34378214, J40/4658/2015

www.purchasingtraining.ro

PROCUREMENT HUB SRL

Frumusani, Zstr. Gramina Nr. 1, Calarasi

CUI 46320003, J51/42/2023

www.procurementhub.ro

Tel: 0040 723 302 646

Email: alina.ionita@purchasingtraining.ro